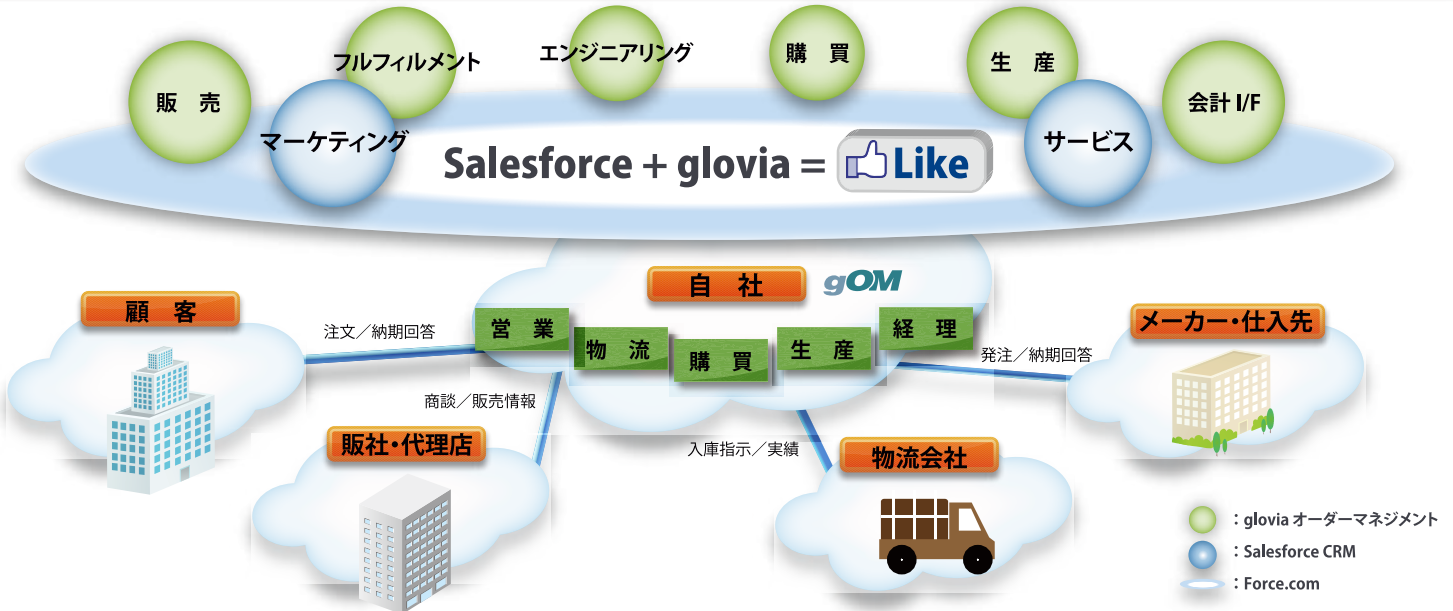


- ✓ Salesforce CRMと基幹業務が一通り管理できる
- ✓ Force.comのクラウド基盤が100%活用できる
- ✓ 小規模からグローバル展開まで様々なシーンで利用できる



glovia OM brings ERP to Cloud.

特長・メリット

経営情報をタイムリーに把握

全ての会計インパクトのある処理で自動仕訳され、レポート/ダッシュボードの機能を使用し、自由な角度で損益状況などの経営情報をタイムリーに把握できるようになります。



取引先とのコラボレーションを強化

パートナーポータルを利用して、取引先とのコラボレーションが強化できます。

- ・代理店/特約店と販売活動、取引の情報連携
- ・委託倉庫との入出庫、在庫などの情報連携
- ・仕入先/メーカーとの手配、納期回答、納入指示などの情報連携



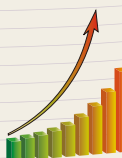
セールス活動を効率化

Force.comのワークフロー、モバイル、Chatterなどを活用することで、承認プロセスの自動化、社外からの情報アクセス、他部門とのコラボレーションなど、様々なセールス活動の生産性が向上できます。

chatter
Collaboration Cloud

顧客管理を強化

営業活動から出荷、請求、回収までのステータスを一通り管理できます。キャンペーン効果、リード管理、商談状況、サポートログといった全ての情報を顧客中心に一元管理することができます。



顧客とのコミュニケーションを強化

カスタマーポータルを利用して見積・注文をインターネットからリアルタイムに処理させたり、ECサイトなどのシステムと連携することでエンドユーザーとのコミュニケーションが強化できます。

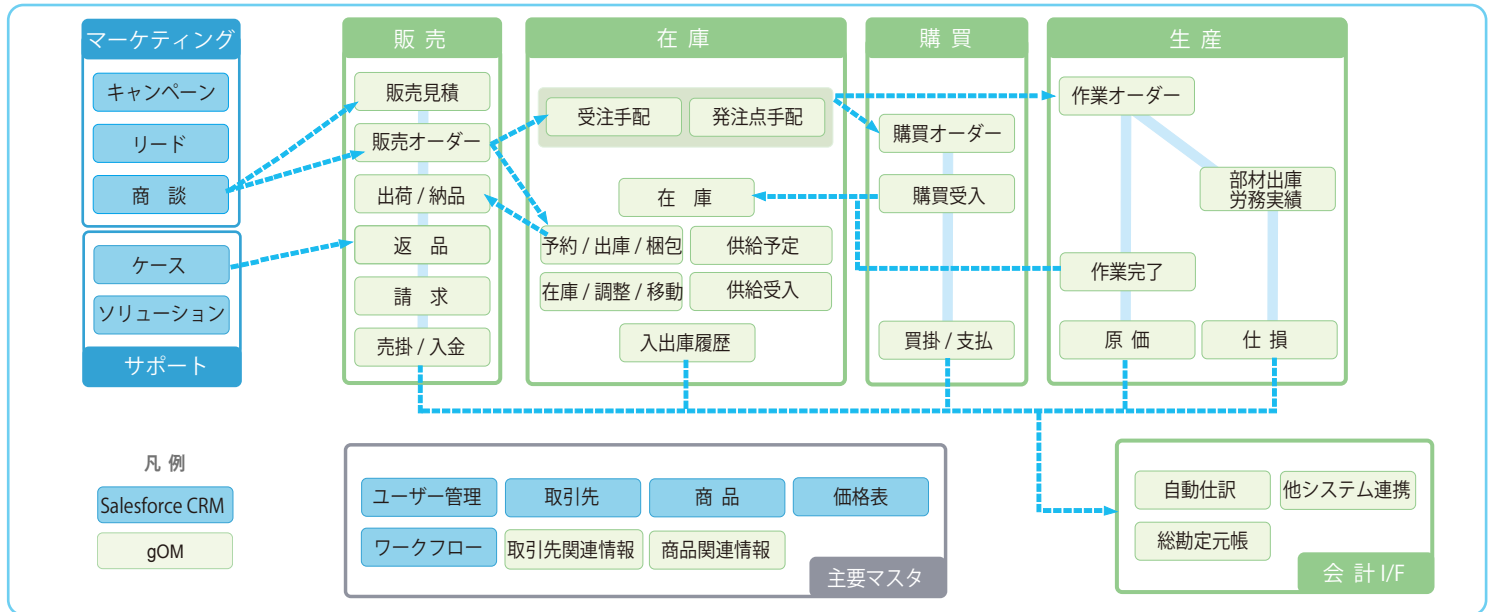


Force.comのクラウド基盤を100%活用

glovia OMは、Force.comのプラットフォーム上にネイティブアプリケーションとして構築しているため、カスタマイズや機能の拡張を簡単に行うことができます。レイアウトの変更やフィールドの追加など、お客様のニーズに合わせた変更が簡単にできます。

force.com
cloud apps

機能概要図

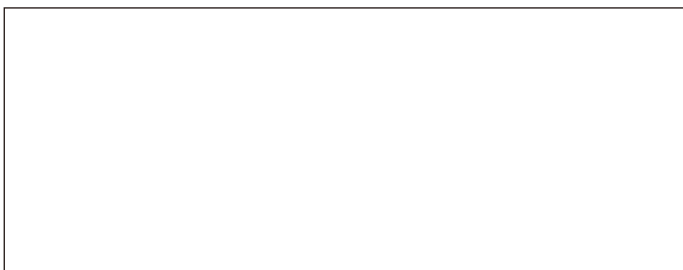


主な機能

販売	商談 (Salesforce CRM)	在庫照会、販売見積への変換、販売オーダーへの変換 ※ Salesforce CRM商談に機能追加
	販売見積	マニュアル登録、価格表/過去の販売見積から商品選択、物品(在庫/非在庫)/サービス品、値引き、見積書(PDF)作成、メール送信、販売オーダーへの変換、ステータス管理
	販売オーダー	マニュアル登録、価格表から商品選択、過去の販売オーダーから商品選択、出荷先・請求先管理、倉庫間移動オーダー管理、預託オーダー管理、受注請書(PDF)作成/メール送信、アップセル/クロスセル品管理、キット品管理、代替品管理、物品(在庫/非在庫)/サービス品、値引き
	出荷・納品	受注残在庫引き当て、出庫指示/出庫指示書(PDF)作成、梱包指示/梱包指示書作成、出荷ラベル作成、ロット/シリアル割り当て、出庫/梱包/出荷確認、クイック梱包/出荷
	返品	返品受付/承認、在庫戻し/処分仕訳
	請求	請求書(PDF)作成/メール送信、請求スケジュール
	売掛/入金	売掛(赤伝)管理、入金記録、残高計算
在庫	手配計画	発注点手配からの購買オーダー/作業オーダーの生成、MTO/PTO(受注手配)からの購買オーダー/作業オーダーの生成
	在庫	在庫照会(現在庫/フリー在庫/予約(引当)済/欠品/返品/移動中)、在庫調整/在庫移動、供給オーダー/受入、ロケーション/棚/シリアル別管理、標準原価、実際原価
購買	購買オーダー 購買受入	マニュアル登録、価格表/過去の購買オーダーから商品選択、注文書(PDF)作成/メール送信、値引き、物品(在庫/非在庫)/サービス品、受入(全数/分納)
	買掛/支払	サプライヤ請求書管理、VAT(消費税)税、支払、購買受入検収、勘定科目配賦、残高計算
生産	部品表	多段階部品表、代替部品表、ファントム構成、工順、工程外注、標準原価積算
	作業オーダー/完了 部材出庫/労務実績	マニュアル登録、部材出庫指示/出庫実績、仕損計上、工数実績、作業指示書(PDF)作成、完成実績/原価予実
会計I/F	自動仕訳	トランザクション仕訳と勘定科目マッピング
	総勘定元帳	売掛(黒伝/赤伝)仕訳、出荷仕訳、売上仕訳、売上原価仕訳、在庫入出庫仕訳、在庫調整仕訳、受入差額仕訳、検収差額仕訳、買掛(赤伝/黒伝)仕訳、一般仕訳登録

動作条件

Salesforce CRMのEnterprise Edition以上、もしくは Force.comのEE (Enterprise Edition) 以上のライセンスが必要
 ※パートナーポータル、カスタマーポータル利用の場合は、Salesforce CRM/Force.comのパートナーポータル、カスタマーポータルライセンスが必要



グロービア インターナショナル株式会社
 〒105-0011 東京都港区芝公園1-2-6 ランドマーク芝公園
 プロダクト マーケティング本部
GLOVIA INTERNATIONAL
 TEL: 03-5408-3577 FAX: 03-5408-3579

● gloviaは日本およびその他の国における富士通株式会社の登録商標または商標です
 ● Salesforce CRM, Force.comは日本およびその他の国における株式会社セールスフォース・ドットコム
 の登録商標または商標です
 ● その他記載されている会社名、製品名、名称などの固有名称は各社の登録商標または商標です
 ● 製品の仕様、構成は改良のために予告なしに変更する場合がございますので、あらかじめご了承ください